

# SmallSat Conference 2022 参加報告

2022年8月18日



葛岡 成樹



## 目次

概要 .....	1
感想・分析 .....	2
主なプレゼンテーション・議論 .....	2
(1) ソフトウェア化の流れ .....	2
(2) オンボードコンピュータ .....	2
(3) 軍・民の関係 .....	2
(4) 低価格化 .....	2
ちよつと一言 .....	3

### 概要

2022年8月6日から11日まで、第36回 SmallSat Conference が米国ユタ州ローガンのユタ州立大学で開催された。参加者は全体で3,500

人ほど。日本からも100人を超える数が参加した。

また企業展示は240社、大学も25大学が展示していた。日本からは、JETROが日本ブースという日本企業の共同展示場を設けて12社が共同展示し



ていたほか、3社ほどが独自に展示していた。今回日本の大学からの展示がなかったのは残念である。

人数・展示企業数から考えると小型衛星の世界もコロナの前に戻った、それ以上になったという感がある。

## 感想・分析

今年のテーマは「Out OF THE WORLD!」であったが、正直今年何を狙いたいのか訳が分からないテーマである。2014年に筆者が同コンファレンスに初めて参加した際の参加報告には「商用化の道半ば」という結論を書いたが、今回の内容を見ると、軍用・商用も含めて小型衛星の各種利用は成熟してきた。ただしこのコンファレンスの性質上衛星・機器が中心テーマであり、小型衛星を使って収益化を目指すときのキーとなる衛星利用やユーザの話はない。

コロナ前と今回とで大きく違うと感じたのは、軍およびすでに商用化で先行した企業の姿が見えなくなったことである。コロナ前には例えば NGA のトップや Space Command のトップが基調講演に登壇し、軍として小型衛星を使っていくという姿勢を明確に打ち出した。また以前は Planet や Spire など小型衛星運用会社も、展示や講演などで会社の方針などを丁寧に説明していた。今回は、軍やすでにビジネスで先行している企業の方針や計画などの発表はほとんどなかった。これはこれらが小型衛星を使っていないということではなく、むしろ小型衛星を使うのが当たり前でわざわざプロモーションする意味がないということである。

このように一見講演だけを見ていると大学・研究機関の発表がむしろ多く見えたが、実際発表こそなかったが、軍やこれら先行企業のメンバーも結構な人数来場していて情報交換に努めていた。このコン

ファレンスはキープレイヤーが参加する場として認識されているようで、企業の人是一对一のミーティングを多数こなしていた。本当に重要なプレイヤーとは講演や展示ではなく、事前にアポイントメントを取って一对一のミーティングで話すことになる。つまりこのコンファレンスは一度に複数の打合せができる場として利用されており、事前にアポイントメントを取っておかないといきなり展示を訪ねても有効な情報交換はまずできない。

## 主なプレゼンテーション・議論

講演や展示を見ていると、単に「小型衛星を作っています」というだけではまず見向きもされない。小型衛星はすでに汎用品の世界・COTSの世界であり、その中で新しい技術・アイデアをどれだけ主張できるかが勝負になっている。今回各種サイドミーティングや打合せで気になった新しい動きを以下にまとめる。



### (1) ソフトウェア化の流れ

<<以下省略>>

### (2) オンボードコンピュータ

<<以下省略>>

### (3) 軍・民の関係

<<以下省略>>

### (4) 低価格化

<<以下省略>>

## ちょっと一言

ユタ州都ソルトレークシティー(SLC)からシャトルバスで 2 時間ほどの田舎町 Logan。人口 48,000 人の街に数千人が押し掛けるからホテルも高騰。何の設備もない古いモーテルだが他に泊まるどころもなく、一泊 6 万円ほどで予約した。

レストランはそれなりにあるのだが、いかんせん SLC は末日聖徒イエス・キリスト教会(モルモン教)の本拠、Logan にもモルモン教の立派な神殿がそびえている。ということで、Logan では普通のレストランでアルコールを飲めるところを探すのは結構大変。牛レバーのステーキというなかなか珍しいメニューがあって、頼んだら焼き加減もかかっているグレービーソースもなかなかのもの。しっかり楽しんだが……。

ビールもなければもちろん赤ワインもレストランにない。アイスティーでのステーキディナーはなかなか悲しいものがある。

食後早速ホテルに帰り、街に一軒あるリカーストアで



厳重な ID チェックの後に購入したウィスキーでも呑むか。

本報告書へのお問い合わせは：



株式会社 サテライト・ビジネス・ネットワーク

<https://sat-biznet.com/contact-us/>

葛岡 成樹



ユーロコンサル日本事務所

<https://www.euroconsult-ec.com/contact-us/>

葛岡 成樹